

必要事項をご記入の上、FAXまたは郵送で「未・来Jobまつやま」までお送りください。
メールでの申し込みも可能です。件名に「創業塾セミナー申し込み」と入力の上、送信ください。

フリガナ				性別	男・女	年齢		歳
お名前								
職業	<input type="checkbox"/> 経営者・役員・自営業 <input type="checkbox"/> 会社員(公務員) <input type="checkbox"/> 契約・派遣 <input type="checkbox"/> パート・バイト <input type="checkbox"/> 創業予定者 <input type="checkbox"/> 主婦 <input type="checkbox"/> 学生 <input type="checkbox"/> その他							
住所 ※必須	〒 -	連絡先	() -					
E-mail				業種				
参加希望日 (○をつけてください)	第1限・第2限・第3限・第4限・第5限・第6限・第7限・第8限・第9限・第10限			申込締切 2019年4月18日(木) 消印有効				

【FAX】 089-948-8036 【E-Mail】 top@mirajob.jp 【TEL】 089-948-8035

キリトリ

『特定創業支援事業』とは？

■本セミナーは松山圏域2市3町(松山市・東温市・久万高原町・松前町・砥部町)の『特定創業支援事業』に定められております。

【証明書を受ける条件】

■対象となる方：創業前の方、創業後5年未満の方

■上記の市または町で創業される方は、本セミナーのうち「経営」「財務」「組織・人材育成」「販路開拓」4テーマをすべて(各テーマ最低1コマ)受講・修了していただく必要があります(必須)。

例：第2限(経営①)、第5限(財務②)、第6限(組織・人材育成)、第7限(販路開拓①) 第8限(販路開拓②)

会社を設立する際の登録免許税が軽減

【株式会社・合同会社】

※資本金の0.7% → 0.35%

最低税額は 15万円 → 7.5万円(株式会社) 6万円 → 3万円(合同会社)

【合名会社・合資会社】

1件につき6万円 → 3万円

松山市中小企業資金融資(振興資金)の利用要件緩和 ※松山市のみ

・事業を6カ月以上継続していること → 創業時に利用可能

※本セミナーの修了をもって、融資の実行を約束するものではありません。

2019年度

ミライガクル! *特定創業支援事業 創業塾セミナー



創業に関する
ことが知りたい!



先輩経営者の話を
聞いてみたい!



資金繰りって
どうやっていいの?



自分の創業プランを
専門家に見てもらいたい!

こんな思いを持った方は
ぜひご参加ください!



*「特定創業支援事業」とは、創業希望者に対する継続的な支援で、「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の知識を身につけるためのプログラムです。詳しくは裏面をご覧ください。

魅力ある仕事と職場をつくる
未来Jobまつやま

〒790-0012 愛媛県松山市湊町3丁目4-6 松山銀天街GET! 4階
※駐車場はございません。近隣のパーキングをご利用ください。

TEL 089-948-8035

FAX 089-948-8036

Mail top@mirajob.jp

未・来Jobまつやま

http://www.mirajob.jp



創業への心構えから、ビジネスプランの作成まで実習を取り入れて実践的に学びます。

※「特定創業支援事業」とは、創業希望者に対する継続的な支援で、「経営」「財務」「組織・人材育成」「販路開拓」の知識を身につけるためのプログラムです。詳しくは裏面をご覧ください。

対象 創業・起業を予定している方、創業して間もない方

定員 12名(先着・予約順)

場所 未・来 Jobまつやま ミラジョブルーム
(松山市湊町3丁目4-6 松山銀天街 GET! 4階)

申込方法 裏面の参加申込書にご記入の上、「未・来 Jobまつやま」までご提出ください。2019年4月18日(木)消印有効

TEL/Mail 089-948-8035 / top@mirajob.jp

第1限 4/20 土 13:30~15:30	スタートアップ・座談会 創業の心構え、先輩创业者の体験談 「やりたいことを話し合おう」	講師 一ノ宮 康嗣氏(未・来Jobまつやま 所長: 中小企業診断士) ゲスト: 福井 一恵氏(アナウンスハウス松山合同会社 代表社員) 崎山 史郎氏(さきやま鍼灸接骨院 代表)
第2限 4/23 火 18:00~20:00	経営① 経営のキホン① 「いろいろな分析からあなたの強みと独自性を見つけよう」	講師 西田 元信氏(中小企業診断士)
第3限 5/11 土 13:30~15:30	経営② 経営のキホン② 「どうしたら売り上げが上がるか話し合おう」	講師 西田 元信氏(中小企業診断士)
第4限 5/15 水 18:00~20:00	財務① 資金調達と資金計画 「儲かりまっかの証明は資金繰り」	講師 立澤 隆氏(日本政策金融公庫 松山支店 国民生活事業 融資第二課長)
第5限 5/25 土 13:30~15:30	財務② 財務管理と決算書の読み方 「数字に強くなる」	講師 炭谷 浩一氏(中小企業診断士)

第6限 6/1 土 13:30~15:30	組織・人材育成 会社と人のキホン 「強い会社と人をどう作るか話し合おう」	講師 向井 重樹氏(中小企業診断士)
第7限 6/4 火 18:00~20:00	販路開拓① マーケティングのキホン① 「どうやって商品やサービス売り込むか話し合おう」	講師 濱田 悠介氏(中小企業診断士)
第8限 6/15 土 13:30~15:30	販路開拓② SNSを使ったマーケティング 「自分にはどれが効果的か考えよう」	講師 濱田 悠介氏(中小企業診断士)
第9限 6/22 土 13:30~15:30	ビジネスプラン作成 自分が納得できるビジネスプランを作ろう	講師 近本 裕也氏(中小企業診断士) 一ノ宮 康嗣氏(未・来Jobまつやま 所長: 中小企業診断士)
第10限 7/13 土 13:30~15:30	ビジネスプラン発表 わかりやすくビジネスプランを発表しよう ※成功事例の創出と、新規創業や既存事業者による新たな事業展開の推進を目指し、『ミライガクル 創業プラン・ビジネスプランコンテスト2019』として実施します。 コンテストについての詳細は別紙「募集要項」をご覧ください。	講師 一ノ宮 康嗣氏(未・来Jobまつやま 所長: 中小企業診断士)



※本セミナーは「特定創業支援事業」対象セミナーです。 ※セミナーの内容・時間等が変更になる場合がございます。予めご了承ください。